

Conseiller Vendeur | Responsable d'Agence

Expertise technique, goût du commerce, innovation et esprit d'équipe

CDI | Poste basé à Saint Dié des Vosges

QUI SOMMES-NOUS ?

Depuis plus de 30 ans, Deevert accompagne collectivités, paysagistes, entreprises de travaux publics, gestionnaires d'infrastructures sportives et particuliers dans leurs projets d'aménagement extérieur et d'espaces verts.

Filiale de la Coopérative Agricole Terre d'Horizon, nous sommes un acteur de terrain reconnu sur notre territoire, avec une vraie culture du conseil technique et de la relation client de proximité.

NOTRE CONVICTION

Dans un secteur en pleine évolution : nouvelles pratiques, nouveaux matériaux, législation en mutation..

Notre valeur ajoutée tient à notre capacité à rester précurseur, à écouter le terrain et à proposer des solutions qui répondent aux besoins d'aujourd'hui et de demain.

LE POSTE

Dans le cadre de l'ouverture de son nouveau showroom à Saint-Dié-des-Vosges, DEEVERT recherche son futur Conseiller vendeur – Responsable de site.

Après une période de formation auprès de l'équipe de Remiremont, vous participerez à l'implantation du showroom avant d'en assurer le fonctionnement quotidien et le développement commercial.

Le poste peut convenir à un professionnel issu du paysage souhaitant développer sa dimension commerciale, comme à un profil commercial prêt à acquérir une solide connaissance technique de nos produits et de leurs usages. Vous faites pleinement partie de l'équipe DEEVERT et travaillez également en lien étroit avec le Responsable d'activité et l'équipe commerciale.

Le partage des informations, l'entraide et la complémentarité entre les collaborateurs sont essentiels au bon fonctionnement de l'activité et à la qualité du service apporté à nos clients.

VOS MISSIONS

RRattaché au Responsable d'activité, vous êtes l'interlocuteur privilégié des clients et le référent du site DEEVERT de Saint-Dié.

- **Accueillir et conseiller** principalement les particuliers dans leurs projets d'aménagement extérieur ;
- **Analyser leurs besoins et proposer les produits, matériaux et solutions techniques adaptés .**
- **Assurer le suivi commercial des dossiers** : devis, commandes, livraisons et facturation ;
- **Accueillir les professionnels** pour leurs achats, retraits de commandes et demandes techniques ;
- **Piloter le fonctionnement quotidien du site et suivre les stocks et les approvisionnements avec l'équipe de Remiremont ;**
- **Participer à l'implantation du showroom et faire évoluer les présentations selon les saisons, les tendances et les nouvelles gammes ;**
- **Représenter DEEVERT** auprès de la clientèle locale et contribuer au développement de la notoriété du site ;
- **Identifier les attentes du marché et proposer de nouveaux produits, services ou opportunités commerciales.**

LE PROFIL QUE NOUS RECHERCHONS

Vous disposez d'une expérience dans **le paysage, les espaces verts, l'aménagement extérieur, les matériaux, les travaux publics, le négoce spécialisé ou le commerce.**

Votre parcours vous a permis de développer au moins l'un de ces deux atouts :

- **Une expertise technique** des métiers du paysage et de l'aménagement extérieur, que vous souhaitez mettre au service du commerce ;
- **Une solide expérience commerciale** et une réelle envie d'acquérir la connaissance technique de nos produits et de leurs usages.

Autonome, rigoureux et organisé, vous savez gérer vos priorités et assurer un suivi fiable des devis, commandes, stocks et livraisons.

Votre sens du service, votre aisance relationnelle, votre esprit d'initiative et votre sensibilité à la présentation des produits vous permettront de faire vivre et de développer ce nouveau site.

Vous appréciez également le travail collectif et les échanges réguliers avec les équipes de Saint-Nabord.

Pourquoi rejoindre Deevert ?

- Participer à l'implantation et au lancement d'un nouveau showroom ;
- Bénéficier d'un parcours d'intégration et de formation auprès de l'équipe de Saint-Nabord ;
- Occuper un poste associant conseil, commerce, expertise technique et autonomie ;
- Contribuer directement au développement du site et de l'offre DEEVERT ;
- S'appuyer sur une équipe expérimentée et disponible ;
- Rejoindre une entreprise de proximité portée par une véritable culture métier ;
- Intégrer un groupe coopératif solidement ancré sur son territoire.

CONDITIONS

CDI – 39h / semaine
Poste basé à Saint-Dié-des-Vosges,
avec des déplacements ponctuels à Saint-Nabord.
Rémunération selon le profil et l'expérience

POUR POSTULER :

A l'attention de **M. LAUTREC Jordi**
DEEVERT (SARL Thiebaut Godard)
Z.A de Choisy 24 Chemin du Canal
88200 SAINT NABORD

jordi.lautrec@deevert.com | 03 29 62 12 80

Deevert